

Частное предприятие «Новый Альбион»

Официальный и эксклюзивный импортер сантехнического оборудования.

Производитель товаров под собственными торговыми марками.

Оmnikanальный ритейлер в B2B-секторе.



УВАЖАЕМЫЙ ПАРТНЕР!



Свистун Елена / Заместитель директора

Благодарим за идеальное партнерство
и приглашаем к качественно «новому» уровню сотрудничества!

Порядочность, инновационные решения для бизнеса и постоянное развитие — базовые составляющие нашего предприятия. Мы всегда ведем бизнес честно и открыто, выводя в приоритет интересы наших партнеров и предлагая, при этом, эффективные варианты продвижения импортируемой продукции в Беларуси.

Еженедельная бесплатная доставка

Брестское и Гродненское направления уже с 20 ноября 2018 года!

Обслуживание физических лиц

Доставим нашу продукцию напрямую розничному клиенту с последующим переводом разницы между оптовой и розничной ценой на ваш расчетный счет.

Обслуживание ЮЛ и ИП

Доставим нашу продукцию на ваш торговый объект или склад по лучшим оптовым ценам.

Бесплатная доставка

Бесплатная доставка любого товара независимо от суммы заказа или габаритов продукции.

Бесплатный подъем

Бесплатный подъем любого товара в магазин или квартиру независимо от этажа, даже если в доме нет лифта.

Обслуживание физических лиц

Доставим нашу продукцию напрямую розничному клиенту с последующим переводом разницы между оптовой и розничной ценой на ваш расчетный счет!

01

Договор

Между ЧТУП «Новый Альбион» и партнером заключается договор оказания информационных услуг, по которому партнер предоставляет заказы ЧТУП «Новый Альбион» и получает вознаграждение на р/с.

02

Заказ

Партнер рекомендует импортируемую ЧТУП «Новый Альбион» продукцию розничному клиенту, принимает заказ от потребителя и передает его специалистам по продажам ЧТУП «Новый Альбион».

03

Доставка

В заранее указанный день и ориентировочное время доставки курьеры ЧТУП «Новый Альбион» связываются с розничным клиентом и бережно доставляют товар по указанному партнером адресу.

06

Результат

Партнер предоставляет исключительный сервис розничному клиенту; сокращает бухгалтерский документооборот; существенно снижает собственные финансовые издержки и временные затраты на обслуживание заказа.

05

Оплата

На основании договора оказания информационных услуг и акт приема-сдачи оказанных услуг предоставляемого партнером, ЧТУП «Новый Альбион» переводит соответствующее вознаграждение партнеру.

04

Продажа

Курьеры ЧТУП «Новый Альбион» распаковывают и квалифицированно демонстрируют качество товара розничному клиенту, а также выдают фирменный гарантийный талон и кассовый чек.

Обслуживание физических лиц

Для каких отраслей торговли мы приоритетно внедряем данный тип сотрудничества?



Обслуживание ЮЛ и ИП

Доставим нашу продукцию на ваш торговый объект или склад по лучшим оптовым ценам!

01

Договор

Между ЧТУП «Новый Альбион» и партнером заключается договор купли-продажи (или дополнительное соглашение к действующему договору), по которому ЧТУП «Новый Альбион» поставяет продукцию партнеру.

02

Заказ

Партнер отправляет специалистам по продажам ЧТУП «Новый Альбион» заявку на доставку товара и просит выставить счет-фактуру для безналичной оплаты заказа или указывает иной способ оплаты.

03

Оплата

При безналичном расчете партнер обязан произвести оплату за 1 день до доставки товара, иначе, продукция данному контрагенту со склада не отгружается и соответственно товар не поставяется.

06

Результат

Партнер уверенно рекомендует розничному клиенту импортируемую ЧТУП «Новый Альбион» продукцию, т.к. уверен в конкретном дне доставки товара; снижает собственные финансовые издержки на логистику.

05

Продажа

Курьеры ЧТУП «Новый Альбион» распаковывают и квалифицированно демонстрируют качество товара партнеру, а также выдают все сопроводительные к товару документы.

04

Доставка

В заранее указанный день и ориентировочное время доставки курьеры ЧТУП «Новый Альбион» связываются с партнером и бережно доставляют товар по указанному партнером адресу.

Примечания

Несколько важных организационных заметок для обеспечения высокого уровня доставки товаров.

Дальнейшие планы по развитию логистики

В период с конца 2018 до середины 2019 гг. мы детально проанализируем эффективность доставки товаров в Брестскую и Гродненскую области, после чего, примем решения о структуре развития логистики во всех областях Беларуси.

На данный момент, наша цель - в течение 2019 года организовать логистику в любую точку Беларуси в течение 3 календарных дней, а в областные и стотысячные города выйти на ежедневные сроки доставки товара.

Отклонение от маршрутного листа

В случае, отсутствия нужного вам населенного пункта в графике доставок, стоимость доставки рассчитывается от ближайшего города из «графика доставок» + 1,00 руб. за каждый километр отклонения от маршрута.



Уведомление о доставке

В день доставки клиент получает два телефонных звонка от курьера:

- 1-й звонок в период с 10:00 до 11:00 часов о напоминании ориентировочного времени доставки и необходимости приемки товара;
- 2-й звонок за несколько часов до приезда, с указанием конкретного интервала доставки.

Интервал доставки продукции

В случае, если в заранее указанный водителем интервал доставки, клиент не сможет принять товар или по факту приезда курьера будет отсутствовать по адресу доставки, курьерская служба не ожидает клиента и продолжает плановый маршрут без отгрузки товара.

